



Компания «Промышленные газы» – доставка криогенных продуктов по всей России и странам СНГ

Мухтаров Ринат Рашидович

Директор по финансам и экономике
ООО «Промышленные Газы»

Расскажите о своей компании. С чего начиналась фирма «Промышленные газы»?

Компания «Промышленные Газы» была создана в 2015 году. Решение о создании компании было связано с растущим спросом на криогенную продукцию в этой отрасли. Наша компания более 5 лет на рынке, а многолетний опыт персонала помогает нам конкурировать с более старшими партнерами на рынке криогенных газов. Основное направление компании «Промышленные Газы» - это доставка жидких криогенных продуктов от 200 кг до 20 тонн. Сервис и обслуживание - наш приоритет. Персонал компании обучен требованиям к перевозке опасных грузов, техника оборудована согласно европейским требованиям ДОПОГ (перевозка опасных грузов). Все водители обучены на сливщика - наливщика и имеют допуск к работе с криогенными продуктами. В этом году мы освоили направление по доставке газовой продукции нашим клиентам, планируем развитие и в этом области, также улучшая сервис и обслуживание заказчиков.

Как Вы оцениваете рынок газов в России в целом, и какие проблемы, на Ваш взгляд, мешают развитию отрасли промышленных газов? На чем строится основная стратегия развития компании?

Рынок газов в России оцениваю, как стабильный, растущий в целом на 8-12% в год. Развивается направление жидких продуктов, это уход от баллонов к более современному оборудованию – криоцилиндрам, они позволяют не толь-

ко сэкономить на перевозке тары, но и сохранить время сотрудников, занятых проведением сварочных или иных работ, тем самым уменьшая затраты. Я думаю, это направление в скором будущем существенно вытеснит с рынка газообразную продукцию - кислород, азот, аргон. Рост производства газообразной продукции в основном связан с расширением сфер, использующих газы в своей отрасли, например пищевые смеси, увеличивающие срок хранения продукции, сварочные смеси, используемые при обработке металлов, в лазерной резке, криогенные газы и многие другие направления, которые в прошлом не применяли этого.

Одной из проблем криогенной отрасли вижу отсутствие Ассоциации производителей технических газов, ранее была «ИГМА», но с уходом (смертью) Льва Васильевича и ассоциация канула в небытие. А ведь она могла решать многие вопросы на федеральном уровне, ведь в нашей отрасли возникают очень много вопросов.

Таких допустим, как тара – баллоны и их срок использования. Он был ограничен 40, а потом и 20 годами, хотя, как считают специалисты и показывает опыт, баллоны можно использовать и после этих сроков с обязательным прохождением их аттестации.

Нет в России производителя транспортных криогенных емкостей современного уровня, то есть полуприцепов, были попытки КриогенМаша (Балашиха), но так в серию это и не пошло, а введение дополнительных пошлин и утилизационного сбора не позволяет нам приобрести импортное оборудование, хотя взамен

нам не могут ничего предоставить, вот и довольствуемся старым парком советского еще производства.

Стратегия нашей компании – это идти в ногу со временем и предлагать нашим клиентам что - то новое, донести до них, настроить, показать, в чем есть суть экономии - в развитии современных технологий, как, допустим, криоцилиндр взамен устаревшим баллонам, предложить сервис и обслуживание данного оборудования, а не только его заправку.

Благодаря чему «Промышленные газы» остается конкурентоспособным предприятием, реализующим изделия для хранения и транспортировки криогенных продуктов, ведь в России появляется все больше дилеров иностранных компаний, которые продают оборудование такого же типа?

Компания «Промышленные Газы» остается конкурентоспособной, сделав уклон в направлении сервиса по доставке продукции. Многие крупные производители доставляют только «полный танк», то есть полный полуприцеп вы должны принять единоразово. Мы же готовы доставить от 200 кг до 20 тонн. В этом одно из наших преимуществ.

Заметно ли снижение спроса на продукцию со стороны ваших клиентов на фоне неблагоприятно развивающейся ситуации в нашей стране (санкции, падение цен на нефть, нестабильность российской валюты)?

Спрос на продукцию стабилен, есть сезонность: в зимний период меньше потребления, в летний период больше, но в основном потребление стабильное.

Небольшое снижение было заметно после введения режимов самоизоляции. Во всем остальном это не заметно.

Какие газы поставляет ваша компания и в каком объеме?

Наша компания занимается поставкой криогенной продукции: кислород, азот, аргон. Объем 1200-1500 тонн в месяц, в основном мы доставляем до клиента. Планируем развитие направления доставки углекислоты.

Как Вы оцениваете рынок криогенной арматуры в России и рынок криогеники в целом? Есть ли, на Ваш взгляд, перспективы у российских производителей, или рынок скоро заполнит продукция китайских и западных компаний?

Рынок Российской арматуры в России сейчас переживает не самое хорошее время, это в основном оборудование с советских времен. Сейчас на рынок поступает очень много иностранных аналогов в более современном виде. Так, например, криогенные емкости можно полностью переоборудовать современной арматурой иностранного производителя, ненамного отличающейся от нашей, но хорошего качества и по приемлемой цене, в том числе и китайской. Рынок вентиля и рынок баллонов, также могут быть существенно потеснены

иностранными производителями.

Как решается вопрос с послепродажным обслуживанием оборудования?

В случае поставки оборудования мы берем на себя контроль сервисного обслуживания оборудования, и при необходимости наши специалисты готовы провести обслуживание оборудования на месте.

Также нашим читателям было бы интересно узнать какое оборудование и чьего производства используется у Вас в компании? Каких производителей Вы могли бы порекомендовать, российских или иностранных?

Мы используем и наше оборудование, и иностранное, нет определенных предпочтений. Конечно, иностранное оборудование более современное. Им удобнее работать.

В индустрии технических газов одним из самых важных вопросов является логистика. Как наиболее выгодно минимизировать затраты по доставке газов?

Наша компания и создана для того, чтобы клиенты смогли минимизировать свои логистические расходы, ведь им не надо содержать в штате дополнительных сотрудников. Это как минимум три:

для выпуска на линию автотранспорта, для доставки криогенных продуктов, содержать автотранспорт, а еще его оборудовать в соответствии с требованиями ДОПОГ, обучать водителя и платить ему заработную плату, при этом привозить себе продукцию один и два раза в неделю. Всю эту работу мы берем на себя, клиенту остается только сделать своевременно заявку, и наши специалисты привезут продукт вовремя.

В чем Вы видите перспективы для развития фирмы, какие новые продукты мы увидим?

Основными перспективами нашей фирмы я вижу следующее: развитие в сфере доставки криогенных продуктов (кислород, азот, аргон, углекислота), предоставление в аренду и продажа криоцилиндров, сервисное их обслуживание, развитие направления газов, сервис и доставка.

У клиента не должно быть проблем с продуктом. Сделал заявку – доставили. Ведь основной задачей мы для себя ставим не только продажу продукта, но и сам сервис.

Ринат Рашидович, спасибо за интересное интервью, желаем успехов в работе и процветания компании. GW

Главный источник новостей, мнений и событий мировой газовой индустрии...



журнал

Заполненный последними новостями, познавательными статьями и интервью с наиболее известными лицами в индустрии промышленных газов, журнал **gasworld** - это обязательное ежемесячное издание для каждого профессионала газовой отрасли, желающего оставаться на переднем плане своего бизнеса.

конференция

Конференции **gasworld** - это уникальная среда для обсуждений, дискуссий и бесед о проблемах мировой газовой индустрии. За дни конференции специалисты в сфере промышленных газов выступают с познавательными презентациями, заостряя свое внимание на коммерческих аспектах газового бизнеса, таких как: динамика рынка, внедрение новых технологий, факторы увеличения эффективности эксплуатации и векторы развития.

website

gasworld.com изменился! На сайте по-прежнему размещаются качественные новости, мнения и другая полезная информация, помогающая Вам оставаться в курсе всех важнейших событий мировой газовой индустрии, но теперь все это представлено на совершенно новой, самой современной платформе.

